

# Managed Service Opportunities

AIDEパートナーのためのマネージドサービス

## Tech Roundup Q3-2022

---

ジュニパーネットワークス株式会社

JUNIPER  
NETWORKS

Driven by  
Experience

# AGENDA

- JPAプログラムの概要
- UMSPプログラム概要
- メリット
- 参加資格と条件
- Next Steps



# Juniper Partner Advantage (JPA) プログラム 2022年

## コンプライアンス

### 正規販売店 パートナー

- ・ ジュニパーのTs & Csを受け入れる



### SELECT\* セレクト・パートナー

\*招待者のみ

- ・ SA要件合計
- ・ サービス % SA要件
- ・ セールス (2) & テックベースライン 認定 (1)
- ・ 専門分野 (最少催行人数1名)



### ELITE\* エリートパートナー

\*招待者のみ

- ・ SA要件合計
- ・ サービス % SA要件
- ・ 案件登録 % SA要件
- ・ セキュリティ SA要件
- ・ セールス (4) & テックベースライン 認定 (2)
- ・ 専門分野 (最少催行人数2名)



### ELITE PLUS\* エリートプラスパートナー

\*招待者のみ

- ・ SA要件合計
- ・ サービス % SA要件
- ・ 案件登録 % SA要件
- ・ セキュリティ SA要件
- ・ セールス (4) & テックベースライン 認定 (2)
- ・ スペック(3名以上、AIDE W&W、必須)
- ・ EBC、POC、チャンピオンの要件



## ファイナンス



製品・サービスの割引  
製品・ソフトウェア・サービス



市場開発基金 (MDF)



共同投資ファンド



ディールレジデンスパートナーレビュー &  
ディールレジデンス新機軸の  
インセンティブ報酬

## 付加価値 ベネフィット

すべてのTIERS

案件登録

パートナー研修

ラーニングアカデミー

ペロシティ価格

ジュニパーセラーリワード

## Selectパートナー エリートパートナー エリートプラスパート のための スペシャライゼーション



AIDE 有線・無線  
ワイヤレス



AIDE SSR



クラウドソフトウェア  
ワイヤレス



データセンター



ルーティング

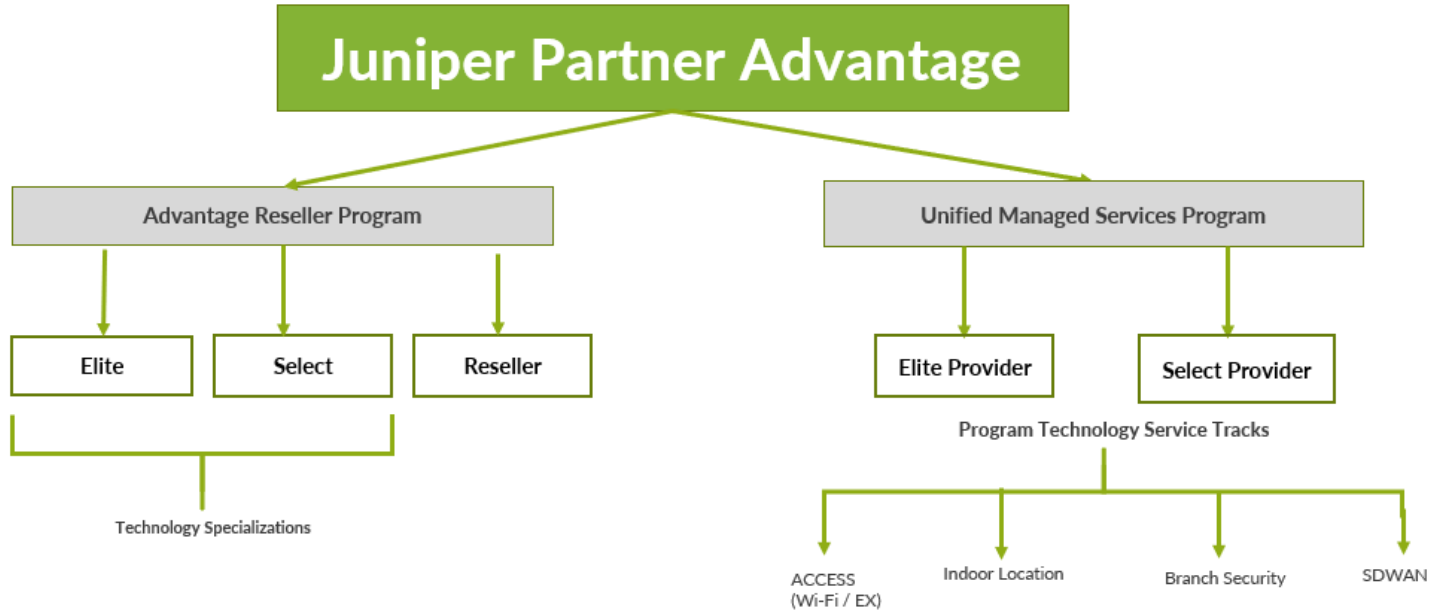


セキュリティ



サービス内容

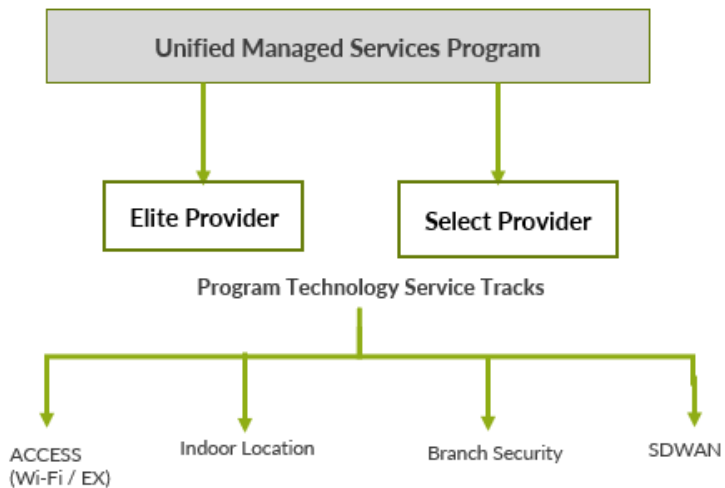
# Juniper Partner Advantage (JPA) と UMSP の仕組み



- Reseller sells products to customer
- Reseller provides value added services

- Provider owns equipment
- Provider creates service and sells as subscription

# ユニファイド・マネージド・サービス・プログラム (UMSP)



- *Provider owns equipment*
- *Provider creates service and sells as subscription*

## 本プログラムモデルの主要要素

- UMSP は Advantage Reseller Program と並行して実施されます
- UMSP への参加には2つのレベルがあり、参加資格サービス創出のコミットメント、認証、ビジネス達成能力によって異なります
- プログラムは、リセールではありません。プロバイダーが製品を所有し、権利を有します。
- 本プログラムには、プロバイダーがサービスを作成することができるフレーム化された技術カタログがあります。対象となる部品は、UMSP 部品リストで定義されます
  1. 無線 LAN
  2. AIDE 下
  3. ブランチ SRX (AIDE では3xxシリーズ)
  4. 128T経由の SDWAN

# ユニファイド・マネージド・サービス・プログラム (UMSP)

## Program Benefits

Benefits	Partner Levels	
	Elite Provider	Select Provider
Partner Portal	•	•
Access to free online enablement tools	•	•
Access to Juniper Learning Academy	•	•
Provider Multi tenancy umbrella	•	•
Juniper Mist cloud with SLEs	•	•
Predictable sourcing costs	•	•
Renewals tracking and alerting	•	•
Access to Juniper Financial Services	•	•

Benefits	Partner Levels	
	Elite Provider	Select Provider
Presales and technical design support	•	•
Approval based co-marketing investments	•	•
Eligible for business achievement incentives and promotions	•	•
Beta programs and features	•	
Assigned Partnership Manager	•	
Candidate for Managed Services Program Advisory Board	•	
Volume Purchases	Upon Approval	

ユニファイド・マネージド・サービス・プログラムは、ジュニパー・プラットフォームを利用した GTM への取り組みや実績によって、企業の差別化を図る階層型モデルです

# プログラムへの参加資格と運営要件

Program Eligibility		
	Elite Provider	Select Provider
Ability to provide onsite site survey, design and deployment*	▪	▪
24x7 NOC	▪	
8x5 NOC		▪

\*Partners in the Program are required to have the capability to provide onsite design and delivery of their service offering. The use of a professional services company is acceptable upon Juniper approval.

Program Operating Requirements		
	Elite Provider	Select Provider
Signed Partner/Reseller Agreement with Juniper Networks	▪	▪
Business Plan detailing service creation, coverage & launch	▪	▪
Service Creation within 90 days of contract completion	▪	▪
Partner required to own equipment*	▪	▪
Minimum annual new business TCV orders requirement	▪	▪
Complete technology track certification requirements	▪	▪
Monthly POS report in CSV format provided to Juniper	▪	▪
Monthly sales forecast provided to Juniper	▪	▪
Complete Certification and Training Requirements**	▪	▪
Eligible parts defined in USMP Authorized Product List***	▪	▪
Adhere to Program Advertising Policy	▪	▪
Adhere to Technical Support Obligations****	▪	▪
Designate internal Product Manager for services offering	▪	▪
Designate Technical Administrator of MSP Umbrella Cloud Orgs	▪	▪

\*The Unified Managed Services Program does not support the resale of Products. Eligibility for this Program's

- プロバイダーは、プログラムにアクセスするための最小限の資格要件を満たし、プロバイダーレベルごとにそれらを維持する必要があります。
- 運用要件は、サービス創造とコンプライアンス義務を果たすために必須である
- **主要営業品目**
  - ✓ プログラム合格後90日以内にサービスクリエーションを実施
  - ✓ プロダクトマネージャーを任命
  - ✓ エンドユーザを取り込むためのPOS 提出-毎月末に提出
  - ✓ NOC が稼動していること

# UMSP プログラム価格ガイドンス

## Program Discounts and Business Achievement Requirements

### Access Service Track

	Elite Provider	Select Provider
Access Points (wi-fi & location)	70%	60%
EX Switching	75%	68%
EX Software	58%	52%
EX Support	14%	14%
Cloud Subscriptions	50%	40%

### Branch Security Service Track

	Elite Provider	Select Provider
SRX Firewalls	70%	65%
SRX Software	58%	52%
SRX Support	14%	14%
Cloud Subscriptions	50%	40%

### SD-WAN Service Track

	Elite Provider	Select Provider
SSR Licenses	75%	65%

### Annual Business Achievement Requirements

Partners can differentiate themselves by the successes they have with their service offerings. Achieving higher successes in the market brings more Program benefits. Each Partner who joins the Program will be reviewed at the first six month point for completion of Program requirements at which time partner level can be adjusted. Following the six-month check, Partners will be reviewed annually. Partners who have been in Program less than twelve months will be reviewed by prorating business achievement based on time in the Program. Partners can be leveled up or down based on compliance to Program requirements.

	Elite Provider	Select Provider
*Annual minimum orders TCV per authorized region	\$500,000	\$250,000

- ✓ このプログラムは、固定で予測可能な OEM 調達割引を提供するものです
- ✓ パートナーは、パートナーレベルを維持するために、毎年ビジネス上の成果を上げることが求められます



# プログラムコンピテンシー要件

## Certification and Training

Partners must complete the certification levels in the service technology track to be eligible for access to the products for service creation. The Juniper Certification Program (JNCP) can be accessed here: [www.juniper.net/us/en/training/certification/](http://www.juniper.net/us/en/training/certification/)

After entering the Program, Partners have 90 days to complete the certification requirements listed for the level at which they have joined. Certifications are renewed every three years. If you have an individual who completed the certifications and has left your company, you must replace those certifications within 90 days of the individual leaving.

Partners who participate in both the Unified Managed Services Program and the Juniper Advantage Reseller Program can satisfy both program certification requirements by completing one of the two program certification levels as long as the highest of the two is met.

### General Program

	Elite Provider	Select Provider
Course: Intro to JUNOS	recommended	recommended
Certification: JNCIA-JUNOS	2	1

### Access Service Track (wi-fi & location)

	Elite Provider	Select Provider
Certification: JNCIA-MistAI	2	1
Certification: JNCIS-MistAI	2	1

### Branch Security Service Track

	Elite Provider	Select Provider
Course: Intro to Juniper SEC	recommended	recommended
Certification: JNCIA-SEC	2	1
Course: Juniper Security	recommended	recommended
Certification: JNCIS-SEC	2	1

### SD-WAN Service Track

	Elite Provider	Select Provider
SSR Advanced Troubleshooting	2	1
SSR Advanced Configuration	2	1
SSR SVR Network Design Principles	2	1

Optional but recommended: JUNOS Troubleshooting in the NOC

- ✓ パートナーは、参加するテクノロジートラックの認証レベルを満たす必要があります
- ✓ JPA リセラープログラムの資格はUMSP プログラムにも再利用できる

# Next Steps: オンボーディングと アクティベーション



# プログラムへの参加を希望されるパートナー様へ

- パートナーはオンラインで応募できます。  
<https://www.juniper.net/us/en/partners/unified-managed-services-program.html>
- パートナーは、サービス構築の適格性とコミットメントを証明するために、ハイレベルなビジネスプランを提出する必要があります。ビジネスプランのテンプレートは、MSP チームから提供されます
- ビジネスプランの要素（5枚のスライドデッキのみ）
  - **現在提供しているマネージドサービスを説明する必要がある**
  - **自社 NOC の詳細属性**
  - **興味のある "テクノロジートラック" に注目し、サービスの創造を計画する**
  - **ハイレベルなカバレッジとローンチプラン**
- パートナーが基準を満たし、ビジネスプランに問題がなければ、承認されます。
- レターが受理されると、AIDE-SFDC（UMSP の PRM ツール）でパートナーが有効になります。
- パートナーには、合格通知、割り当てられたレベル、承認された地域が通知されます。
- 90日以内にトラックを割り当てられ、証明書の実合性を測定されます。

# Resources

---

Unified Managed Services Program - Partner center:

[Juniper Unified Managed Services - Juniper Networks](#)

Apply:

[Juniper Unified Managed Services | Juniper Networks US](#)

Case Studies:

[Mist Systems Use Cases: Amazing experiences across industries](#)

# Thank You

お問い合わせ先 : [otoiawase@juniper.net](mailto:otoiawase@juniper.net)

