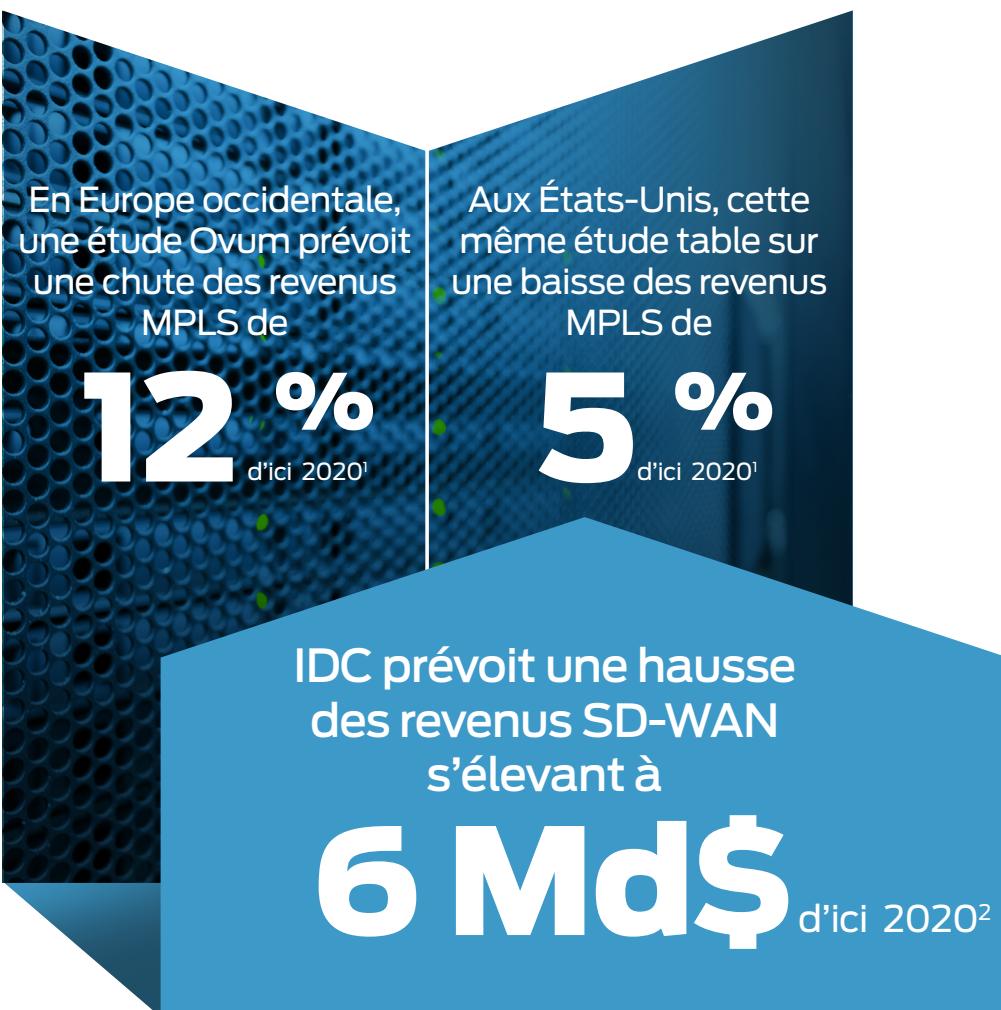


Les exigences des réseaux WAN changent : c'est l'occasion d'accroître vos sources de revenus



[CONSULTER LA FEUILLE
DE ROUTE JUNIPER](#)

Les technologies disruptives, et notamment le SD-WAN, vont continuer à façonner le marché.

SD-WAN > MPLS

CE QUE VEULENT LES ENTREPRISES



DES ÉCONOMIES



DES SERVICES
SUR LE CLOUD
PUBLIC



DE LA FLEXIBILITÉ
DANS LEURS
ACTIVITÉS



DE L'AUTO-
MATISATION

**DÈS LORS QU'IL SE FONDE SUR UNE PLATEFORME
OUVERTE, LE SD-WAN OFFRE UNE MULTITUDE
D'AVANTAGES ET D'OPPORTUNITÉS COMMERCIALES :**

Routage efficace
basé sur des
politiques à travers
de multiples
connexions WAN

Configuration
simplifiée des
réseaux WAN et
automatisation
de la gestion du
réseau

Vente croisée
de services
complémentaires :
sécurité, LAN
sans fil, solutions
d'accélération
WAN, etc.

En 2020, plus de

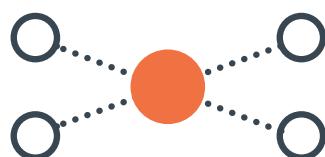
50 %

des programmes de modernisation de l'infrastructure WAN périphérique reposeront sur le SD-WAN plutôt que sur des routeurs traditionnels³ Gartner 2016

CAS D'UTILISATION



Prise en charge des applications haut débit



Simplification de la gestion du trafic et des liens de sauvegarde



Accélération du déploiement sur les sites distants

L'ADOPTION PAR LES ENTREPRISES IMPOSE DE NOUVELLES EXIGENCES

Plus de

65 %

des entreprises interrogées dans le cadre de l'enquête IDC de juillet 2016 envisagent de migrer vers un SD-WAN hybride



... au cours des 18 prochains mois⁴

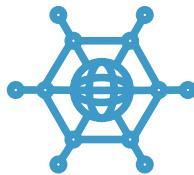
LES FACTEURS D'ADOPTION



RÉDUCTION
DES COÛTS



INNOVATION
TECHNOLOGIQUE



COUVERTURE
GÉOGRAPHIQUE



FACILITÉ DE
DÉPLOIEMENT ET
DE GESTION

LES ÉCONOMIES POTENTIELLES

LE CALCUL DU TCO DÉPEND DES BESOINS ET DES EXIGENCES SPÉCIFIQUES DE CHAQUE ENTREPRISE, MAIS...

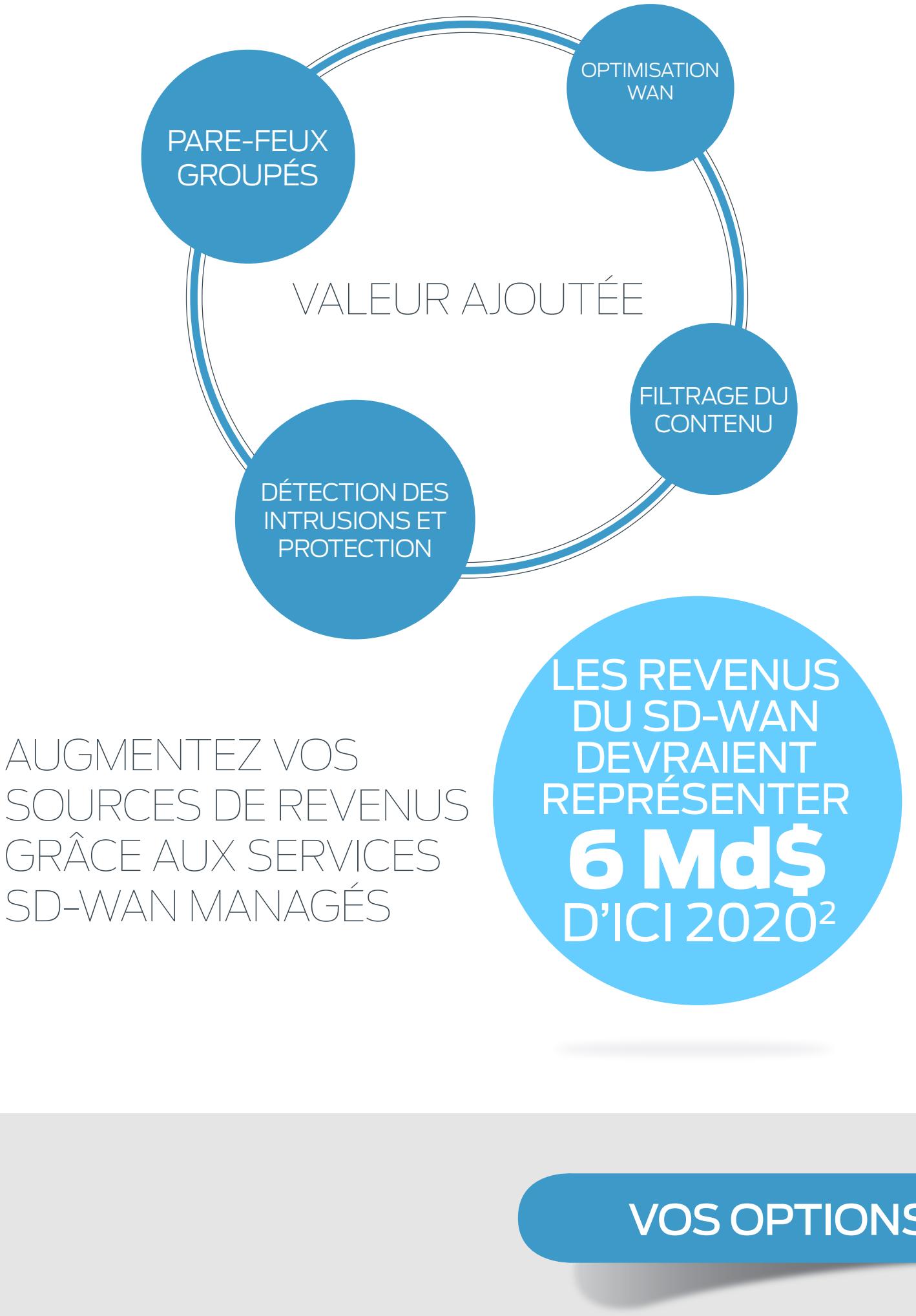
PAR RAPPORT AUX
WAN TRADITIONNELS,
LES RÉSEAUX SD-WAN
DEVRAIENT PERMETTRE
D'ÉCONOMISER AU MOINS

40 %⁵

IDC TABLE POUR SA PART
SUR UNE ÉCONOMIE DE
L'ORDRE DE

20 %⁴

LES ENTREPRISES VEULENT
UN RÉSEAU SD-WAN SÉCURISÉ



01

NE RIEN FAIRE : FAIRE L'IMPASSE SUR LE SD-WAN

02

REVENDRE DES SD-WAN TIERS

03

DÉPLOYER LE SD-WAN POUR S'IMPOSER SUR UN NOUVEAU SEGMENT D'ENTREPRISE PORTEUR

04

DÉVELOPPER UNE STRATÉGIE WAN HYBRIDE (INTÉGRER LES VPN IP MPLS, LE HAUT DÉBIT ET LE LTE)

LE SD-WAN VA RÉVOLUTIONNER LES MODÈLES COMMERCIAUX WAN EXISTANTS

LE MARCHÉ ÉVOLUE À GRANDE VITESSE



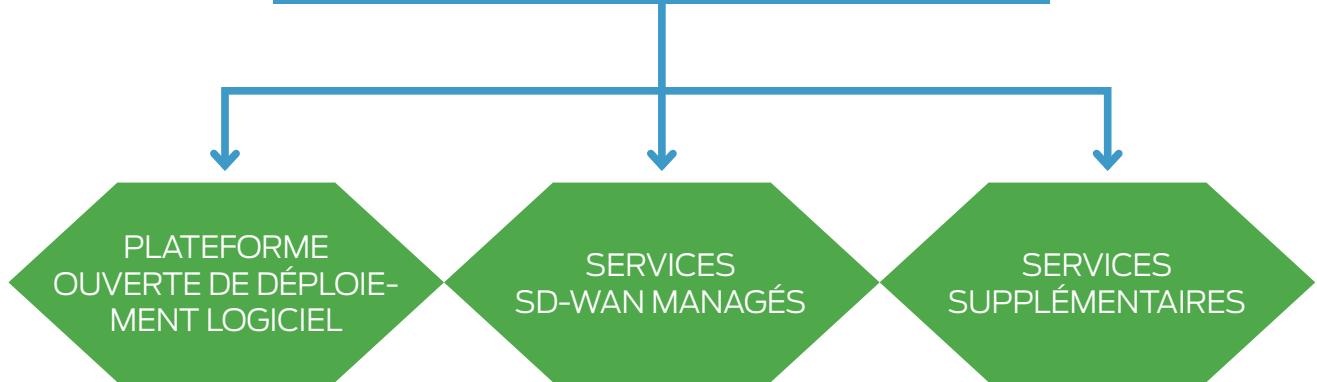
LES ENTREPRISES VONT ADOPTER UNE SOLUTION DANS LES 18 PROCHAINS MOIS



C'EST DONC MAINTENANT QU'IL FAUT AGIR



CLOUD CPE – PLATEFORME DE DÉPLOIEMENT DES SERVICES SD-WAN



SD-WAN : ACCÉLÉRATEUR DE NOUVELLES SOURCES DE REVENUS

SI VOUS SOUHAITEZ OBTENIR PLUS D'INFORMATIONS
SUR LES OPPORTUNITÉS COMMERCIALES DU
SD-WAN POUR LES FOURNISSEURS DE SERVICES

RECEVEZ VOTRE E-GUIDE :
FEUILLE DE ROUTE DU
DÉPLOIEMENT SD-WAN

¹ Ovum IP VPN Services Market Forecast 2015 – 2020. ² IDC : « Cloud and Drive for WAN Efficiencies Power Move to SD-WAN », IDC, mars 2016. ³ Gartner Webinar, High-Tech Tuesday Webinar: SD-WAN Forecast and Opportunity – How SD-WAN Will Disrupt the Router Market, Joe Skorupa, décembre 2016. ⁴ IDC Worldwide SD-WAN Survey; Special Report 2016. ⁵ Gartner Technology Overview for SD-WAN, Andrew Lerner and Neil Rickard, 21 décembre 2016.